# Crédito Hipotecario Capacitación



#### Contenido:

#### Somos Citibanamex

Historia

- Cultura
- Estructura

Producto

- Oferta comercial ¡Nuevos Precios!
- Políticas de crédito
- Seguros
- Promociones

#### Proceso

- Etapas del proceso
- Check list
- Notarías

# Comprobación de ingresos y Simulador

- Asalariados
- Independientes
- Simulador





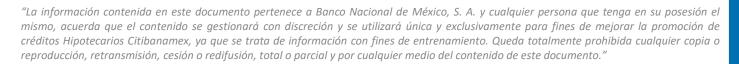
# Historia, Cultura y Estructura

Banco Nacional de México (Banamex) nació un 2 de junio de 1884

En agosto de **2001** surge **Grupo Financiero Banamex** 

Tenemos **135 años de experiencia** en el sector financiero

En 2016 cambiamos a Citibanamex: lo mejor de México, lo mejor del mundo





#### Cultura

Misión

Trabajamos incansablemente para servir a personas, comunidades, instituciones y naciones.

#### **Principios**

#### **Objetivo Común:**

Servir a nuestros clientes y a nuestras contrapartes.

#### Liderazgo:

Impulsar a personas talentosas y altamente capacitadas, quienes crecen en una meritocracia en la que se respeta la diversidad y que exige excelencia, iniciativa y valentía.

#### Responsabilidad Financiera:

Una conducta transparente, prudente y confiable.

#### Innovación e Ingenio:

Mejorar la vida de nuestros clientes a través de innovaciones que aprovechen el alcance y la profundidad que caracteriza a nuestra información, red global y productos de nivel mundial.

#### **Valores**

- Enfoque al Cliente
- ✓ Trabajo en Equipo
- ✓ Responsabilidad Financiera
  - ✓ Pasión por Ganar
  - ✓ Ingenio e Innovación



#### Estructura





#### Estructura



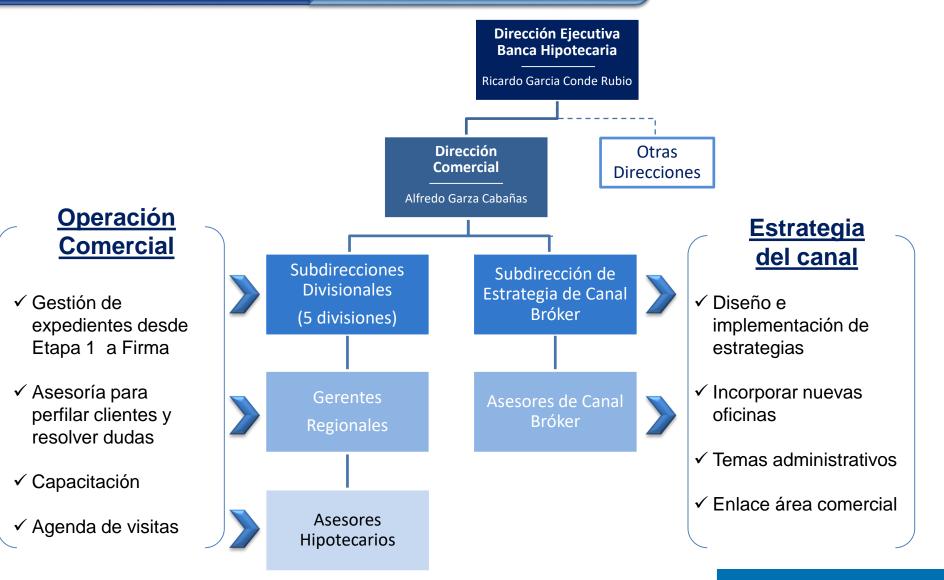


#### Estructura





#### Estructura





#### Estructura



ALFREDO GARZA CABAÑAS DIRECTOR COMERCIAL DE BANCA HIPOTECARIA



MARIANA SANDOVAL COCA
SUBDIRECTORA RESPONSABLE
DEL CANAL BROKERS



VICTOR RAÚL ZARAGOZA GARCÍA COORDINADOR DEL CANAL DE BROKERS

TEL: 01 (55) 22 26 14 34 CEL: (55) 12 02 06 22

CORREO: victor.raul.zaragozagarcia@citibanamex.com



JOSÉ ANTONIO GÓMEZ MANGINO DIVISIONAL CENTRO

TEL: 01 (44) 9962 3137; CEL: (449) 990 2154 CORREO: jose.antonio.gomezmangino@citibanamex.com



RAFAEL PADILLA ROMERO DIVISIONAL METROPOLITANA

TEL: 01 (55) 1226 2197; CEL: (55) 7904 7026 CORREO: horacio.rafael.padillaromero@citibanamex.com



ÓSCAR FLORES LAURENCE DIVISIONAL NORTE

TEL: 01 (81) 1226 8157; CEL: (81) 1411 3101 CORREO: oscar.gerardo.floreslaurence@citibanamex.com



CRISTINA VALDES MAYORGA DIVISIONAL PACÍFICO

TEL: 01 (33) 1226 2302; CEL: (33) 1892 3928 CORREO: <u>elva.cristina.valdesmayorga</u> <u>@citibanamex.com</u>



TERE GUERRA OCHOA DIVISIONAL SURESTE

TEL: 01 (22) 2229 4543; CEL: (61) 4488 1610 CORREO: teresita.guerraochoa@citibanamex.com





# Oferta comercial

# Producto

- Hipoteca Perfiles
- Hipoteca Perfiles A tu Medida

Actualmente, contamos con dos productos:

#### Hipoteca Perfiles Citibanamex

**Destinos:** 

Adquisición\*

Crédito para adquisición de vivienda nueva o usada

Cambia tu Hipoteca

Crédito para mejorar las condiciones con otra institución

#### Hipoteca Perfiles A tu Medida

Destino:

Adquisición\*

Crédito para adquisición de vivienda nueva o usada

\*Tradicional y Cofinanciados



#### Hipoteca Perfiles

#### Hipoteca Perfiles Citibanamex

Crédito hipotecario para Adquisición o Cambia tu Hipoteca con diferentes opciones de financiamiento que se adapta a las necesidades y perfil de cada cliente. Su buen historial crediticio y el enganche que aportará lo ayuda para obtener una tasa más baja.

#### Características:

- √ Tasa de interés fija durante toda la vida del crédito
- ✓ Pago fijo durante toda la vida del crédito\*

#### **Esquemas para Adquisición:**

Tradicional	Cofinanciados									
Tradicional	Apoyo Infonavit	Cofinavit	Alia2 Plus	Respalda2						
Crédito otorgado por Citibanamex	Crédito otorgado por Citibanamex, el Saldo de Subcuenta de Vivienda queda en garantía en caso de pérdida del empleo, las aportaciones patronales se aplican al pago del crédito	Se conforma de dos créditos:     uno otorgado por     Citibanamex y otro por el     Infonavit. El Saldo de     Subcuenta de Vivienda se     puede utilizar para el     enganche.	Se conforma de dos créditos: uno otorgado por Citibanamex y otro por FOVISSSTE. El Saldo de Subcuenta de Vivienda se puede utilizar para el enganche.	Crédito otorgado por Citibanamex, el Saldo de Subcuenta de Vivienda es entregado por el FOVISSSTE para el enganche.						

#### \* Sin considerar accesorios



#### Segmentos

#### Mercado Abierto

Clientes o No Clientes

Adquisición

< \$1.5 millones

Cambia tu Hipoteca

< \$1 millón

#### **Preferente**

Clientes o No Clientes

Adquisición

≥\$ 1.5 millones

Cambia tu Hipoteca

≥\$1 millón

Preferente Plus

Clientes o No Clientes

Adquisición o Cambia tu Hipoteca

≥ \$8 millones

CitiGold\*

\*Inversión > \$2 MM

Clientes Citibanamex Patrimoniales (CitiGold) Adquisición o Cambia tu Hipoteca

< \$8 millones

CitiGold Plus

Clientes Citibanamex Patrimoniales (CitiGold) Adquisición o Cambia tu Hipoteca

≥ \$8 millones



#### Hipoteca Perfiles



				Asal	aria	ados
Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio	Alto		
≤65%	9.75%	9.90%	9.90%	10.25%		≤
65 - 75%		9.90 /6	10.25%	10.23 /6		65
75 – 85%	9.90%	10.25%	10.25%	-		75
Segmentos y destinos	(		Segr de			

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	Alto						
≤65%	9.25%	9.50%	9.50%	10.00%						
65 - 75%	9.50%	9.50 %	9.75%	10.00 /6						
75 - 85%	9.50 %	9.75%	9.73 /6	-						
Segmentos y destinos	<b>Preferente</b> Adquisición ≥ \$1.5 y < \$8 millones ó Cambia tu Hipoteca ≥ \$1 y < \$8 millones									

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	Alto		
≤65%	8.50%	8.75%	8.75%	9.75%		
65 - 75%	8.75%	6.75%	9.00%	9.75%		
75 - 85%	0.75%	9.00%	9.00%	-		
Segmentos y destinos	<b>Preferer</b> Adquisición	eferente Pl nte Plus: ó Cambia tu \$8 millones	Plus y CitiGold  Patrimonial:  Adquisición ó Cambia tu  Hipoteca < \$8 millones			

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	Alto
≤65%	8.25%	8.50%	8.50%	9.50%
65 - 75%	8.50%	0.30 /6	8.75%	9.50 /6
75 - 85%	0.30 /6	8.75%	0.7370	-
Segmentos y destinos	A	<b>CitiGol</b> \dquisición ó Ca ≥ \$8 m	mbia tu Hipotec	a



#### Hipoteca Perfiles



	Indep											
Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio	Af								
≤65%	9.75%	9.90%	9.90%	≤6								
65 - 75%	9.90%	9.90%	10.25%	65 -								
75 – 80%	9.90%	10.25%		75 -								
Segmentos y destinos	<b>M</b> Add ó Cam	Segm des										

Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio
≤65%	8.75%	9.00%	9.00%
65 - 75%	9.00%	9.00%	9.25%
75 - 80%	9.00%	9.25%	-
Segmentos y destinos	Prefere Preferente F Adquisición ó Ca Hipoteca ≥ \$8 r	citiGold Patrimonial: sición ó Cambia tu eca < \$8 millones	

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio					
≤65%	9.50%	9.75%	9.75%					
65 - 75%	9.75%	9.75%	10.00%					
75 - 80%	9.75%	10.00%	-					
Segmentos y destinos	<b>Preferente</b> Adquisición ≥ \$1.5 y < \$8 millones ó Cambia tu Hipoteca ≥ \$1 y < \$8 millones							

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio					
≤65%	8.50%	8.75%	8.75%					
65 - 75%	8.75%	6.75%	9.00%					
75 - 80%	6.7376	9.00%	-					
Segmentos y destinos	<b>CitiGold Plus</b> Adquisición ó Cambia tu Hipoteca ≥ \$8 millones							



#### Hipoteca Perfiles

Plazos:

10, 15 y 20 años

**Aforos:** 

Valor de la		As	alariado	Independiente				
Garantía	Productos	Nive	l de Riesgo	Nivel de Riesgo				
Jarantia		Muy Bajo / Bajo	Medio	Alto	Muy Bajo / Bajo	Medio		
<\$8 Millones	Adquisición/ Cambia tu Hipoteca	85%	80%	75%	80%	75%		
	Cofinanciados	90%	85%	7370	0070	7370		
>\$8 millones	\$8 millones Todos		65%	50%	70%	65%		
>\$14 millones	>\$14 millones Todos		50%	50%	55%	50%		
vivienda, Vivie	acacional, Segunda enda no ocupada se irá el aforo:	- 3%		- 15%	- 5%			



#### A tu Medida

#### Hipoteca Perfiles A tu Medida

Crédito hipotecario para Adquisición con diferentes opciones de financiamiento que se adapta a las necesidades y perfil de cada cliente.

Su buen historial crediticio y el enganche que aportará lo ayuda para obtener una tasa más baja que será fija durante toda la vida del crédito y con incrementos anuales en la mensualidad muy accesibles.

#### **Características:**

- ✓ Aplica para esquema Tradicional y Cofinanciado
- ✓ Mismos aforos que para Hipoteca Perfiles
- ✓ Tasa de interés fija durante toda la vida del crédito
- ✓ Incremento anual\* del 2% para amortizar más capital
- ✓ El plazo es a **20 años**
- √ Los pagos anticipados reducen el plazo

			Periodo																										
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
idad	\$ 10,000	<b>√</b>	<b>√</b>	✓	✓	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	✓	✓	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>																
Mensualidad	\$ 10,200													✓	✓	<b>√</b>	<b>√</b>	✓	✓	✓	✓	✓	<b>√</b>	✓	<b>√</b>				
Men	\$ 10,404																									<b>√</b>	✓	✓	<b>✓</b>



<sup>\*</sup> Sin considerar accesorios

#### A tu Medida



				Asala	aria	dos*
Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio	Alto		А
≤65%	9.75%	9.90%	9.90%			≤(
65 - 75%	9.90%	9.90%	10.25%	10.25%		65
75 – 85%	9.90%	10.25%	10.25%	-		75
Segmentos y destinos			Abierto \$1.5 millones			Segm des

Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio	Alto
≤65%	9.25%	9.50%	9.50%	10.00%
65 - 75%	9.50%		9.75%	10.00 /6
75 - 85%		9.75%		-
Segmentos y destinos	<b>Preferente</b> Adquisición ≥ \$1.5 y < \$8 millones			

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	Alto
≤65%	8.50%	8.75%	8.75%	9.75%
65 - 75%	8.75%		9.00%	
75 - 85%	8.75%	9.00%	9.00%	-
Segmentos y	Preferente Plus y CitiGold			Gold
destinos	Preferente Plus: Adquisición ≥ \$8 millones		Patrimonial: s Adquisición < \$8 millones	

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	Alto
≤65%	8.25% 8.50% 8.75%	8.50%	9.50%	
65 - 75%		0.50 /6	8.75%	9.50 /6
75 - 85%		8.75%	0.73/6	-
Segmentos y destinos	CitiGold Plus Adquisición ≥ \$8 millones			

<sup>\*</sup> También se consideran Asalariado una comprobación Mixta (Asalariado+Independiente) cuando la parte Asalariada es 75% o más del ingreso tomado.



#### A tu Medida



			Indepe	endientes
Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio	Af
≤65%	9.75%	9.90%	9.90%	≤6
65 - 75%	9.90%		10.25%	65 -
75 – 80%		10.25%		75 -
Segmentos y destinos	<b>Mercado Abierto</b> Adquisición < \$1.5 millones			Segmo des

Aforo	Muy Bajo	Вајо	Medio
≤65%	9.50%	9.75%	9.75%
65 - 75%	9.75%		10.00%
75 - 80%	9.75%	10.00%	-
Segmentos y destinos	<b>Preferente</b> Adquisición ≥ \$1.5 y < \$8 millones		

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio	
≤65%	8.75%	9.00%	9.00%	
65 - 75%	9.00%		9.25%	
75 - 80%	9.00%	9.25%	-	
Segmentos y destinos	Preferei Preferente P Adquisición ≥ \$	lus: Pa	us y CitiGold  Patrimonial:  Adquisición < \$8 mm	

Aforo	Muy Bajo	Bajo	Medio
≤65%	8.50%	8.75%	8.75%
65 - 75%	8.75%		9.00%
75 - 80%	0.7370	9.00%	-
Segmentos y destinos	CitiGold Plus Adquisición ≥ \$8 millones		



## Hipoteca Perfiles

Pagos Fijos

# Hipoteca Perfiles A tu Medida



Sin incrementos anuales a la mensualidad



Incremento anual muy accesible (2%) para amortizar más capital y terminar antes del plazo contratado



El cliente decide comportamiento de los prepagos según el importe:



Alcanzas una mayor línea de crédito

> ó = mensualidad\*: reduce mensualidad

< mensualidad\*: afecta la última mensualidad con lo que podría reducir plazo

\* Sin accesorios



Comportamiento de prepagos: Sin importar monto: reduce plazo



Mayor aportación a capital que en Hipoteca Perfiles A tu Medida los primeros 10 años



Los primeros 6 años, la mensualidad es menor que con Pagos Fijos



## Hipoteca Perfiles Hipoteca Perfiles

Pagos Fijos

A tu Medida



**Plazo** 

10, 15 y 20 años

20 años



Edad Máxima

69 años 11 meses

59 años 11 meses



Incremento anual

0%

2%





# Condiciones

# Comisiones, Políticas y Seguros

Aplican para **Hipoteca Perfiles** y para **Hipoteca Perfiles A tu Medida** 

#### Condiciones

#### Comisiones

#### **Comisiones:**

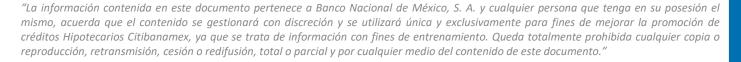


Por Apertura Por Prepagos o liquidación anticipada Por Administración

#### **Avalúo:**

Valor de Vivienda	Costo
\$750,000 - \$1,000,000	\$3,500.00
\$1,000,001 - \$3,000,000	\$5,500.00
\$3,000,001 - \$5,000,000	\$7,500.00
\$5,000,001 - \$8,000,000	\$10,500.00
\$8,000,001 - \$15,000,000	\$15,500.00
Mayor a \$15,000,001	Se cotiza
Electrical and NA	

- El costo incluye IVA.
- NO aplica para los créditos cofinanciados en los que el cliente hubiese realizado por su cuenta el avalúo con alguna Unidad Valuadora aprobada por el Instituto.





#### **Políticas**

#### **Del Acreditado:**

**Nacionalidad** Mexicanos o extranjeros Asalariado: 23 años Independiente: 28 años **Edad Mínima** Cuando la garantía es ≥ \$8 millones: **30 años Hipoteca Perfiles Hipoteca Perfiles** A tu Medida **Edad Máxima** 69 años 11 meses 59 años 11 meses Edad + plazo debe ser < 84 años 11 meses Se aceptan 1 o 2 participantes en el crédito El segundo participante puede ser: Participantes en Cónyuge, Concubina(o), Padres, hijos o Convivientes el crédito

Para Cofinanciados sólo se acepta cónyuge o concubino y el que cotice deberá ser el titular del crédito.



#### **Políticas**

#### Del Crédito y de la Garantía:

Monto mínimo del crédito

\$300,000.00

Monto mínimo de la garantía

\$1,000,000.00

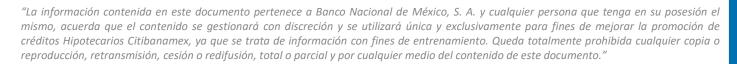
CDMX, Guadalajara y Monterrey

\$750,000.00

Resto de la república

# Características de la Garantía

- ✓ Totalmente terminada y habitable (Desarrollos según contrato de C.V.)
- ✓ Infraestructura y servicios municipales completos
- √ Ubicada en plazas autorizadas
- √ Tipo habitacional
- ✓ Libre de gravamen (excepto para Cambia tu Hipoteca)





#### Condiciones

#### **Políticas**

#### **De los Ingresos e Historial Crediticio:**

**Ingreso Mensual** 

Un participante: **\$15,000.00** 

2 participantes: **\$20,000.00** 

# Permanencia en el empleo

### Asalariados: 1 Año en el empleo actual

En caso de no cumplir 1 año, existen las siguientes opciones:

<6 meses en el empleo actual: al menos 2 años en el empleo anterior ≥6 meses en el empleo actual: al menos 1 año en el empleo anterior

Entre un empleo y otro no debe haber un periodo mayor a 60 días

#### **Independientes:**

2 Años en la actividad actual

# Historial crediticio

- 6 meses de antigüedad con cuentas abiertas, uso y buen comportamiento (no cuentas de servicios, comunicaciones, gubernamentales, ni créditos FOVISSSTE o INFONAVIT)
- Crédito hipotecario Infonavit o Fovissste solo para Independientes (No Mixto) (pago puntual por 6 meses)
- T.C. o créditos personales (máximo 6 meses de haberse cerrado con uso de 3 años con línea superior al ingreso comprobado)
- Crédito automotriz (máximo 1 año de haberse cerrado)
- Crédito hipotecario (sin importar el tiempo de haberse cerrado)



#### Condiciones

#### Seguros

Todos los créditos hipotecarios deberán contar con los siguientes seguros:



#### Seguro de Vida

que protege al acreditado y coacreditado (en su caso) en caso de fallecimiento o invalidez total y permanente.



**Seguro de Daños (Hogar)** que protege a la vivienda.

El beneficiario preferente e irrevocable es: BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A.

# Proporcionados por Citibanamex

Vida: Citibanamex Seguros Daños: Chubb Seguros

(Uno o ambos seguros)

- Condiciones y precios preferenciales
- La renovación es automática sin trámites adicionales para el cliente
- Las primas están incluidas en el pago mensual

# Contratación con otra aseguradora

(Uno o ambos seguros)

- Deberá ser de las autorizadas por Citibanamex
- Deberá presentar la renovación 30 días previos a su aniversario
- El Seguro de Vida deberá amparar el saldo insoluto del adeudo
- El Seguro de Daños deberá amparar el monto que resulte mayor entre el saldo insoluto y el valor destructible de la vivienda



#### Citibanamex Seguros

#### Vida e Invalidez Total y Permanente

Cobertura para el acreditado (1 o 2 participantes) en caso de fallecimiento o invalidez total y permanente. Tiene 2 opciones:

**Por Saldo Insoluto:** El monto asegurado es el saldo insoluto.

- La prima mensual reduce conforme disminuye el saldo del crédito.
- Se liquida la deuda, pero no hay remanente para los beneficiarios.

**Por Monto Original:** El monto asegurado es el monto del crédito.

- Se liquida la deuda y el remanente es para los beneficiarios.
- La prima mensual es fija por toda la vida del crédito.

El costo de la prima\* es de .5 al millar de suma asegurada Por cada \$1,000,000.00 la prima mensual será de \$500.00



\* Pueden aplicar extraprimas:

Por ocupación Médica Por edad



#### Seguro de Desempleo isin costo adicional!

- Cubre al acreditado y al coacreditado por desempleo involuntario
- Hasta tres mensualidades (máx. \$39,000.00) en tres eventos distintos
- Desempleo para Asalariados e Invalidez Total Temporal para independientes



#### Condiciones

#### Chubb Seguros

#### Daños (Hogar)

La suma asegurada es el importe que resulte mayor entre el saldo insoluto del crédito y el valor destructible de la vivienda:



# Daños materiales al inmueble (100%)

- · Incendio y/o rayo
- Extensión de cubierta
- Riesgos hidrometeorológicos
- Terremoto y/o erupción volcánica



Daños materiales a contenidos (25%)



Responsabilidad civil familiar (50%)



Remoción de escombros (15%) y Gastos Extraordinarios (10%)

El costo de la prima es de **.3 al millar** de suma asegurada.

Por cada **\$1,000,000.00** la prima mensual será de **\$300.00** 



Servicios de **Asistencia en el hogar isin costo adicional!** 

- Plomería Instalaciones eléctricas
- Cerrajería Vidriería Albañilería

Limitado a 2 eventos anuales por tipo de servicio. Tope de evento 9 UMAs (valor diario)





# Adquisición

- Amarra tu Tasa

#### Promociones

# Cambia tu Hipoteca

 Avalúo y Gastos Notariales financiados

#### Promociones

#### Adquisición

Para Adquisición de Vivienda (Tradicional y Cofinanciados):

#### Amarra tu tasa

Es un medio seguro y conveniente para fijar una tasa de interés.

#### **Beneficios:**

El cliente está protegido ya que tendrá una **tasa garantizada** para la compra de su vivienda aún y cuando las tasas de interés se incrementen En caso de existir una mejora en los precios del Crédito Hipotecario, se asignará el precio que corresponda de acuerdo a **Aforo y enganche** 

Si el cliente mejora su nivel de riesgo al momento de regresar con el certificado para disponer su crédito, se le asignará una mejor tasa de acuerdo al nuevo nivel de riesgo

Al cliente se le reembolsará el costo de comisión por emisión del certificado si firma el crédito hipotecario

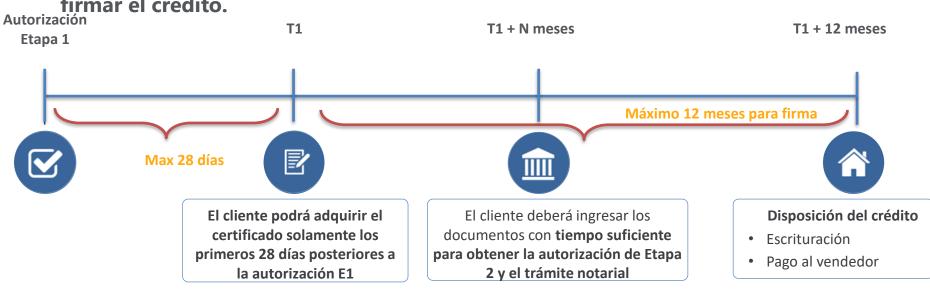


#### Promociones

#### Adquisición

#### Amarra tu tasa - ¿Cómo funciona?

- ✓ Aquellos clientes que tengan autorizada una línea de Etapa 1 y que adquieran su certificado Amarra tu tasa, se les entregará un certificado el cual tendrá una vigencia de 12 meses a partir de la fecha de la adquisición del mismo.
- ✓ La comisión por emisión del certificado es del 1% (más IVA) del monto del crédito autorizado.
- ✓ La comisión que el cliente pague por fijar su tasa le será devuelta al momento de firmar el crédito.





#### Para Cambia de Hipoteca:

#### **Avalúo y Gastos Notariales Financiados**

#### **Características:**

El costo del **avalúo y gastos notariales** se
suman a la misma línea
de crédito

El cliente deberá pagar el avalúo y a la firma del crédito se realiza la devolución

Financiamiento de Avalúo y Gastos notariales sujetos a capacidad de pago y aforo Límite de financiamiento de gastos notariales: \$50,000 o hasta el 5% del remanente de la hipoteca





Proceso

# Etapas del proceso, Check-list E1 y notarios

#### Proceso

#### Etapas del Proceso

#### **Perfilamiento**



#### Etapa 1

Nota: En algunos casos podría requerirse una valoración médica.



#### Etapa 2



#### **Formalización**

#### **EJECUTIVO BRÓKER**

- ✓ Identifica la necesidad del cliente
- ✓ Valida que cumpla con el perfil
- ✓ Corre simulador

- ✓ Integra expediente de Etapa 1
- ✓ Entrega expediente al Asesor Hip ó Cibercentral Hipotecaria.

- ✓ Integra expediente de Etapa 2: Jurídico y Técnico
- ✓ Solicita al cliente pago de avalúo
- ✓ Solicita Notaría (en su caso)

- ✓ Confirma condiciones finales con cliente
- ✓ Acuerda fecha de firma con cliente

### CIBERCENTRAL HIPOTECARIA / ASESOR HIPOTECARIO

- Resuelve dudas de simulador o perfilamiento
- ✓ Valida documentación
- ✓ Corre pre-autorización
- ✓ Valida cuestionario médico
- ✓ Ingresa expediente a Dictaminación (48 hrs)
- ✓ Informa resultado a Ejecutivo Bróker

#### **ASESOR HIPOTECARIO**

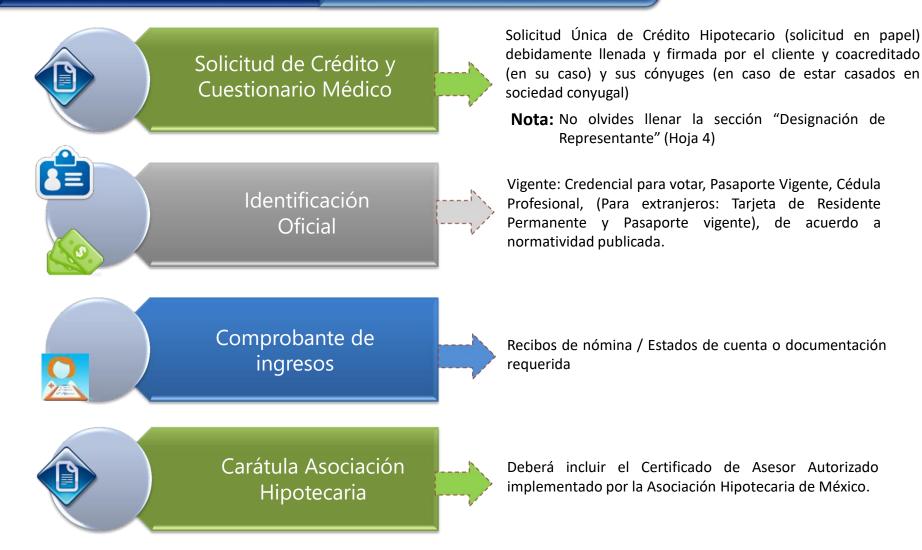
- ✓ Valida documentación
- ✓ Solicita avalúo (7 días)
- ✓ Ingresa a jurídico para trámite notarial
- ✓ Informa resultado del avalúo y de jurídico
- ✓ Entrega condiciones finales del crédito (3 días)

✓ Indica a ejecutivo periodo de firma disponible



#### Proceso

#### Check List Etapa 1



Nota: Para el producto "Cambia Tu Hipoteca", se deberá entregar el último estado de cuenta de crédito actual.



## Asignación de notarías

El Ejecutivo Bróker junto con el cliente podrán seleccionar al notario de su

preferencia:

Permite mejor seguimiento al expediente

Debe estar dentro de la jurisdicción del inmueble (Plaza)

Debe pertenecer al padrón autorizado de Citibanamex Se integra la solicitud de asignación en la Etapa 2

#### Además, en caso de Desarrollos de vivienda se puede asignar la Notaría del Desarrollo.

- ✓ Carta solicitud de asignación del notario por parte del desarrollo firmada por el representante legal (la petición es por desarrollo no por operación individual)
- ✓ Poder notarial del representante e identificación
- ✓ Carta compromiso del notario



Puedes solicitar estas asignaciones a tu Asesor Hipotecario.





Comprobación de ingresos y Simulador

# Asalariados, Independientes, simulador

#### Definición

Asalariado (Dependiente)

Trabaja para uno o varios patrones, el patrón le retiene el impuesto, normalmente tienen un contrato laboral y están registrados en IMSS o ISSSTE e INFONAVIT, en este rubro también están Jubilados, Comisionistas y Honorarios asimilables a sueldos.

Trabaja por cuenta propia y de forma independiente, puede trabajar para una sola empresa o para varias empresas o contar con establecimiento, local, bodega u oficina con fabricación y/o venta de productos, o venta de servicios:

- ✓ Honorarios Profesionales
- ✓ Actividad Empresarial
- ✓ Arrendamiento
- ✓ Dividendos
- ✓ Inversionistas
- ✓ Empresarios (dueños de persona moral)

Independiente



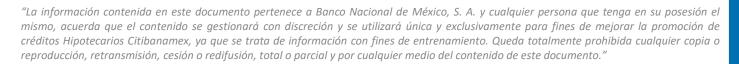
#### Asalariados

## **Conceptos válidos**

- ✓ Sueldo
- ✓ Séptimo día
- ✓ Prima dominical
- Despensa
- ✓ Gasolina
- ✓ Ayuda de Alimentos
- ✓ Ayuda de Auto (no sea temporal)
- Puntualidad
- Asistencia
- Previsión Social
- ✓ Ayuda de renta (no sea temporal)
- ✓ Cualquier otro concepto fijo y constante (por lo menos 1 vez al mes)

## Conceptos No válidos

- Fondo de Ahorro
- Aguinaldo
- Prima vacacional
- Viáticos
- Pensión alimenticia
- Ayuda de lactancia
- Conceptos que por su naturaleza se deducen en el mismo recibo (excepto despensa)
- O cualquier otro concepto no sea recurrente o constante o que solo perciba anualmente





#### **Asalariados**

#### Depósitos de Nómina Citibanamex

- Recibos de Nómina del último mes
- Carta Laboral (no necesaria si el recibo tiene fecha de ingreso o antigüedad laboral)
- Ingreso con Carta para Jubilados, Paraestatales o dependencia gubernamental

#### Depósitos de Nómina Otros Bancos

- Recibos de Nómina del último mes
- Carta Laboral
- Estado de cuenta bancario en donde se refleje depósitos de nómina o estados de cuenta en donde se demuestre depósitos recurrentes conforme al ingreso declarado

#### Estados de cuenta de Nómina (sin recibos)

- Últimos 3 Estados de cuenta en donde se refleje el servicio de Nómina (Podrá aplica a ingresos variables con 6 meses, siempre que la carta laboral detalle el tipo de percepción variable, y si no cotiza en IMSS e Infonavit deberá presentar soporte de la declaración anual)
- Carta Laboral

#### Jubilados y Pensionados

- Recibos de pago de pensión del último mes
- Copia de Estado de cuenta del último mes donde se refleje la nómina
- Carta de la Jubilación / Pensión (Para validar que sea vitalicia, por Cesantía o vejez)

#### Pensión de Viudez

- Recibos de pago de pensión del último mes
- Copia de Estado de cuenta del último mes donde se refleje la nómina, o
- Carta de la Jubilación / Pensión (Para validar que sea vitalicia)

## Asimilables a Sueldos

- Recibos de Honorarios Asimilables a Sueldos y Salarios consecutivos del último mes.
- Estado de cuenta del último mes donde se refleje la nómina
- Carta Laboral



#### **Asalariados**

## Bonos y Compensaciones

Mensuales 6 recibos
 Bimestrales 3 recibos
 Trimestrales 2 recibos
 Cuatrimestrales 3 recibos
 Semestrales 2 recibos

Deberán Reflejarse en Estado de cuenta de Nómina

## Despensa, Gasolina y Alimentos

- Se Reflejen en Recibo de Nómina ó
- Que se refleje importe mensual en Carta Laboral

#### **Horas Extras**

- Recibos de nómina de los últimos 6 meses
- Deberá reflejarse al menos en un recibo de cada 2 meses y deberá reflejarse cuando menos 4 meses de los últimos 6 meses.

#### Comisionista Nómina Citibanamex

- Recibos de nómina de los últimos 6 meses
- Últimos 6 meses de Estados de Cuenta de Nómina en donde se reflejen las comisiones

Las Comisiones Deberán reflejarse al menos un recibo cada 2 meses y deberá reflejarse cuando menos 4 meses de los últimos 6 meses.

## Comisionista Nómina Otros Bancos

- Recibos de nómina de los últimos 6 meses ó
- Últimos 6 meses de Estados de Cuenta de Nómina en donde se reflejen las comisiones

Las Comisiones Deberán reflejarse al menos un recibo cada 2 meses y deberá reflejarse cuando menos 4 meses de los últimos 6 meses.

#### Asalariado E.U.

- Empleados que Residen en México y trabajan en E.U.(frontera) o p/una Empresa de E.U. (resto de la Rep.)
- Recibos de Nómina v estado de cuenta del último mes
- Carta Laboral
- Copia del Social Security Number



#### **Asalariados**



- El recibo o los recibos deberán ser los más recientes (a partir del periodo de pago inmediato anterior) y cumplir con los requisitos mínimos.
- Carta laboral vigencia de 60 días o 6 meses en reingresos.
- Considerar montos brutos de los conceptos fijos y recurrentes.
- En Asimilables a Sueldos No se considera otro tipo de ingreso diferente al que integra el sueldo base
- Para Percepciones Variables son 6 meses de recibos y respectivos Estados de Cuenta, se podrá aceptar el faltante de 2 recibos, que no se trate del más reciente y solicitando 2 recibos adicionales que precedan en forma consecutiva a los presentados.
- Cuando se presente en el último recibo incremento en el ingreso, se considerará el monto del último comprobante siempre y cuando éste se refleje en la carta del empleador o en el salario diario integrado indicado en el recibo de nómina
- La(s) identificación(es) oficial(es) deberá contener sello y firma de
- cotejado vs. original





#### **Asalariados**

## Ejemplo de Cálculo para Asalariados / Catorcenal, Semanal

Para clientes **ASALARIADOS** con pago de forma Catorcenal, Semanal etc. se tomará el Salario Bruto (**Antes de Impuesto**) que refleje el Recibo de Nómina, dividirlo entre el periodo y multiplicarlo por el factor 30.4

Salario Bruto reflejado en el recibo de nómina (Catorcenal)		
1	\$28,500.00	
2	\$28,500.00 / 14	
3	\$2,035.71 * 30.4	
Total	\$ 61,885.71	

Obtén el salario bruto reflejado en el Comprobante de Ingresos

El salario bruto divídelo entre el periodo

Al resultado de la división efectuada multiplícalo por el factor 30.4

Este es el resultado del salario bruto mensual del cliente que se tomará para la comprobación de ingresos



## Ejemplo de Cálculo para Asalariados / Comisiones

- La sumatoria de los 6 meses dividirlos entre 6, y así se obtiene el PROMEDIO DE LAS COMISIONES
- El promedio obtenido multiplicalo por el FACTOR DE .80
- El resultado del factor nos arroja el monto por COMISIONES A CONSIDERAR PARA LA COMPROBACIÓN DE INGRESOS.

Calculo Asalariados / Comisiones		
1	\$20,000.00	
2	\$17,000.00	
3	\$35,000.00	
4	\$ 21,000.00	
5	\$18,000.00	
6	\$45,000.00	
PROMEDIO	$\Sigma$ \$156,000.00 / 6 = \$26,000.00	
RESULTADO DEL FACTOR	\$26,000.00 (.80)	
COMISIONES A CONSIDERAR	\$20,800.00 *	

\*La comisión calculada se suma al salario bruto del cliente (en su caso)



#### Independientes

#### Tipos de Ingresos

- Honorarios Profesionales
- Actividad Empresarial
- Arrendamiento
- Dividendos
- Empresario con Persona Moral

#### Cuenta Operativa Citibanamex

- Último Estado de Cuenta
- Constancia de Situación Fiscal o Aviso de actualización o modificación Fiscal

## Cuenta Operativa Otros Bancos

- Últimos 6 meses de Estados de Cuenta
- Constancia de Situación Fiscal o Aviso de actualización o modificación Fiscal
- El Asesor Hipotecario realizará una Visita Domiciliaria

#### Empresario con Cuenta de Persona Moral

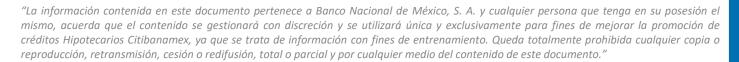
- Ultimo Estado de Cuenta del solicitante
- Constancia de Situación Fiscal, Guía o aviso del solicitante y la P.M.
- Cuenta operativa de la Empresa mayor o igual a 4 años.
- Acta constitutiva de la Persona Moral con 50% mínimo de participación accionaria (si tiene menos del 50%, al menos el 70% debe ser entre familiares directos ó cónyuge)
- Declaración anual de la empresa del último ejercicio exigible.
- Buró de la Empresa
- No para liquidez, pago de pasivos o compra entre cónyuges o familiares



#### Independientes



- Se podrá sumar hasta 2 cuentas Bancarias.
- Se podrá considerar cuentas de cheques en Dólares de México o de otros Bancos de E.U. (solo para clientes de plazas de franja fronteriza Norte y Región Fronteriza de los estados de Baja California y Baja California Sur)
- No se consideran en el cálculo depósitos que No provengan de la Actividad económica: traspasos entre cuentas, traspaso de la inversión de banca electrónica, disposiciones de créditos PYMES o de tarjetas de créditos, depósitos por vencimiento de inversión, depósitos por préstamos, etc.
- En el caso que el ingreso comprobado sea mayor en 30% que el declarado, se tomará el declarado como base de cálculo.
- Podrá faltar depósitos hasta en 2 meses siempre que no sean consecutivos
- Para otros Bancos solo estados de cuenta, no son válidas impresiones de internet o en Sucursal.





#### Independientes

#### Catálogo de Factores por Actividad

Actividad Profesional				
Abogado	80%	Ingeniero Civil	60%	
Administrador	80%	Maestro	80%	
Arquitecto	70%	Médico	90%	
Comisionista	80%	Periodista / Comunicador	80%	
Representante de Ventas	70%	Piloto	70%	
Agente de Seguros	80%	Psicólogo	80%	
Consultor	70%	Otro	50%	
Contador	80%	Enfermera / Terapeuta	80%	
Dentista	70%	Informático	80%	
Diseñador Grafico	70%	Ingeniero	70%	

Arrendamiento		
Arrendamiento	70%	
Inversionistas		
Banca Patrimonial	5%	
Banca Privada	6%	

Actividad Empresarial		
Agropecuario / Pesca	15%	
Agencia de Viajes	20%	
Alimentos / Bebidas Elaborados	40%	
Construcción / Contratista	25%	
Comisionistas	80%	
Comercio	30%	
Diseño Gráfico	70%	
Gasolinera	3%	
Manufactura	30%	
Restaurantero	40%	
Servicios / Otros	30%	
Servicios / Turísticos	30%	
Servicios / Profesionales	60%	

Dividendos		
Dividendos		80%



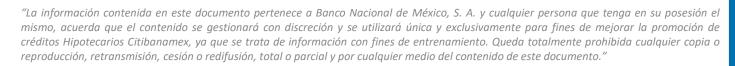
## Independientes

El cálculo para la comprobación de ingresos que se tendrá que desarrollar para clientes con economía independiente es el siguiente:

- 1. CALCULA EL PROMEDIO DE INGRESOS\* de los 6 meses de Estados de Cuenta que presenta el cliente.
- Determina la actividad del cliente de acuerdo a lo declarado y VALIDA EL CATÁLOGO DE FACTORES.
- El promedio obtenido multiplícalo por el DATO INDICADO EN EL CATÁLOGO DE FACTORES.
- 4. El resultado nos arroja el monto por INGRESOS A CONSIDERAR PARA LA COMPROBACIÓN.

Cálculo Independientes		
1	\$1,000,000.00	
2	\$ 800,000.00	
3	\$ 950,000.00	
4	\$ 200,000.00	
5	\$ 600,000.00	
6	\$ 450,000.00	
PROMEDIO	\$4,000,000.00 / 6=\$666,666.66	
RESULTADO DEL FACTOR	\$666,666.66 (Restaurantero = 40%)	
INGRESOS A CONSIDERAR	\$266,666.66	

<sup>\*</sup> No se podrán tomar traspasos entre cuentas propias, depósitos de préstamos, etc.







## Simulador Brókers

# Simulador y Comprobación de Ingresos

#### Herramienta

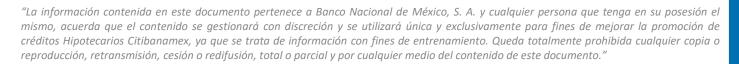
#### Con nuestro simulador podrás realizar:

- ✓ Comprobación de ingreso y documentación
- ✓ Simulación de crédito por producto
- ✓ Nueva vista mejorada para facilitar la comparación de líneas de crédito para adquisición

#### **Simulador:**

#### **Instrucciones:**

- 1) Guarda el simulador en una carpeta que identifiques fácilmente.
- 2) Da clic en "Habilitar macros" para utilizar todas las funciones.
- 3) Da clic en "Comprobación de ingresos" para perfilar a tu cliente.
- 4) Ingresa al producto deseado para simular las condiciones financieras.





## ¡Muchas gracias!

